



【代表プロフィール】

田中 重徳 (Shigenori Tanaka)

“人も会社も十人十色” をモットーに諸事情に寄り添うサービスを展開

- 早稲田大学 法学士
- 英国バーミンガム大学院 MBA (経営学修士)
- CIMA (英国管理会計士)
- デンマーク外資日本法人にて EBITA を 3 倍に成長させ過去最高益を達成
- 外資系企業日本法人代表・日系オーナー企業グループ経営統括の経験
- 産業機器・B2B 分野で 20 年以上の経営実務
- M&A 事業統合/事業再生/経営改善/海外折衝/製造デジタルに強み

【会社概要】

- 社名 : Metric Japan Inc. (メトリックジャパン株式会社)
- 所在地 : 愛知県知多郡東浦町
- 設立 : 2026 年 2 月 9 日
- 資本金 : 3 百万円
- 代表取締役 : 田中 重徳
- Web : www.metricjapan.com



【メトリックジャパンについて】

Metric Japan は、MBA × CIMA × 経営実務 × 製造業 × 外資 × オーナー企業 × デジタルという希少なハイブリッド知見を活かし、外資系企業日本子会社・日本の製造業に「経営の実行フェーズ」を支援する実行型コンサルティング会社です。

戦略を描くだけではなく、現場に入り、意思決定を支え、仕組みが自走する状態まで伴走することを特徴としています。

【提供サービス】 経営課題に向き合う実行型ビジネスコンサルティング

1. サバイバル支援（社長/CFO /管理部長緊急代行サービス）

48 時間以内の初期診断で優先課題を特定し、3 日以内に経営代行を開始。資金繰り・月次決算・銀行対応を立て直し、管理体制再構築まで伴走。



2. 事業再生支援

不採算原因を徹底分析し、改善シナリオを策定。経営陣と現場を巻き込み、KPI 設定から実行伴走まで行い、黒字化まで支援。



3. 工場デジタル化支援

製造データのリアルタイム可視化、ロット統合ビュー、検査結果連携を構築。AI 処方箋による不良低減と原価改善まで一気通貫支援。



4. 外資系企業日本進出サポート

日本法人立ち上げに必要な行政手続き、管理体制構築、会計・税務・労務の整備を包括支援。海外 HQ との調整や日本市場適応まで一気通貫で伴走。



5. 海外 × 日本企業の橋渡し

海外 HQ・日本法人・ASEAN 顧客の三者間を英語で調整し、交渉・レポート・プロジェクト管理を一元化。文化差・意思決定差を埋め、事業を前に進める。



6. スポット英語交渉支援

海外 HQ・顧客・パートナーとの英語交渉や会議に単発で同席し、論点整理・交渉戦略・合意形成を支援。急な英語対応にも即応。



7. 経営後継者育成支援

次期社長・役員候補に対し、戦略思考・財務・KPI・PDCA を実務ベースで指導。意思決定力を鍛え、事業承継後も自走できる経営体制を構築。



8. 価格転嫁交渉支援

原価上昇要因をデータで整理し、取引先との価格交渉を支援。製造業特有の論点を踏まえ、合意形成まで実務的に伴走。



9. モノづくり補助金申請書作成支援

設備投資の狙い・効果を整理し、採択されるストーリーと数値根拠を構築。現場ヒアリングから申請書作成まで一貫して支援。



10. M&A 及び PMI（買収前デューデリジェンス&買収後の統合）

買収前の財務・事業・組織 DD を実施し、リスクと価値を可視化。買収後は PMI を主導し、管理体制構築・シナジー創出まで一貫して伴走。



11. 経営改善支援（戦略×予算×製品原価×KPI×フォーキャスト）

戦略と予算を連動させ、製品原価・KPI・ローリングフォーキャストを統合管理。経営と現場の断絶を解消し、利益改善につながる仕組みを構築。



12. 経営顧問（月次継続型）

月次で KPI・予算・原価・資金繰りをモニタリングし、経営課題を継続改善。経営会議運営から管理体制の定着まで、長期的に伴走。



13. スポット経営相談

経営課題の整理、意思決定の論点提示、改善の優先順位付けを単発で支援。資金繰り・組織・原価・戦略など幅広いテーマに即応。



【メトリックジャパンの強み】

- 戦略だけでなく、実行フェーズまで責任を持つ
- 透明性の高い見積・実費算定
- 愛知拠点で製造業・B2B に強い

【お問い合わせ】

E-mail : info@metricjapan.com (初回 60 分無料相談受け付け中)

※経営課題が明確でなくても構いません。現状整理からご一緒にいたします。