



【代表プロフィール】

田中 重徳 (Shigenori Tanaka)

- 早稲田大学 法学士
- 英国バーミンガム大学院 MBA (経営学修士)
- CIMA (英国管理会計士)
- デンマーク外資日本法人では過去最高 EBITA を更新
- 外資系企業日本法人代表・日経オーナー企業グループ経営統括の経験
- 産業機器・B2B 分野で 20 年以上の経営実務
- M&A 事業統合/事業再生/経営改善/海外折衝/製造デジタルに強み
- “人も会社も十人十色” をモットーに諸事情に寄り添うサービスを展開

【会社概要】

- 社名：Metric Japan Inc. (メトリックジャパン株式会社)
- 所在地：愛知県知多郡東浦町
- 設立：2026年2月9日
- 資本金：3百万円
- 代表取締役：田中 重徳
- Web：www.metricjapan.com

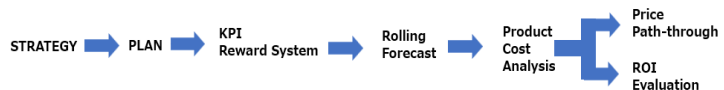


【メトリックジャパンについて】

Metric Japan は、MBA × CIMA × 経営実務 × 製造業 × 外資 × オーナー企業 × デジタルという希少なハイブリッド知見を活かし、外資系企業日本子会社・日本の製造業に「経営の実行フェーズ」を支援する実行型コンサルティング会社です。戦略を描くだけでなく、現場に入り、意思決定を支え、仕組みが自走する状態まで伴走することを特徴としています。

【提供サービス（主軸）】

1. 経営改善 (MBA × CIMA)



- 競争優位強化に向けた事業戦略構築
- 5ヶ年事業計画策定⇒ 年度予算策定
- 部門/個人別 KPI 設定と報酬制度設計⇒ 目標達成に向けた士気向上
- 年度予算 vs ローリングフォーキャスト比較分析⇒ 迅速なりカバープラン/アクションへ
- 製品/プロジェクト別原価計算精度向上⇒ 価格転嫁戦略・設備投資意思決定の高速化

2. 事業再生 (不採算事業の立て直し)



- 事業構造分析⇒ 不採算原因解消に向けた収益改善シナリオ策定
- 経営陣だけでなく現場社員を巻き込んだ改善プロジェクト立ち上げ
- 改善チームへの KPI 設定 & 立て直し後の報酬改善ビジョン提示
- 実行フェーズの伴走⇒ 黒字化までの継続支援

3. M&A 及び PMI (M&A 後の統合支援)

- 買収先財務面分析 (簿外債務に焦点)
- 買収先非財務面評価 (市場内競争力・社内管理体制など)
- 買収先の企業統治整備
- 必要に応じて管理部門 (財務・HR・IT) の再構築



4. 後継者育成 (次期社長・役員候補)

- 事業の継続発展を前提とした経営後継者への相続税対策
- 戦略思考・財務・KPI・PDCA
- 経営判断力の強化



5. 外資 × 日本企業の橋渡し

- 外資による日本法人立ち上げの支援(行政法制面指導～管理体制確立まで)
- 海外本社との英語での経営折衝
- 海外パートナーとの英語での交渉・調整
- 海外本社×日本×ASEAN 顧客を英語で取りまとめるプロジェクト管理代行



【製造業デジタル化サービス】

1. 製造データのリアルタイム見える化支援
2. バッチ/ロット単位でのデータ統合ビュー構築
3. 統合ビューと検査結果の紐付け
4. AI による不良低減“プロセス改善処方箋”生成支援
5. 成果：不良率低減 ⇒ 製造原価の低減



【メトリックジャパンの強み】

- 戦略だけでなく、実行フェーズまで責任を持つ
- 透明性の高い見積・実費算定
- 愛知拠点で製造業・B2B に強い

【お問い合わせ】

e-mail : info@metricjapan.com (初回 60 分無料相談受け付け中)

※経営課題が明確でなくても構いません。現状整理からご一緒にいたします。

日本—西欧文化差、経営・リーダーシップ、会計、製造デジタルなど、
実務に基づくブログを **LinkedIn** にて好評掲載中。

