



【代表プロフィール】

田中 重徳 (Shigenori Tanaka)

“人も会社も十人十色” をモットーに諸事情に寄り添うサービスを展開

- 早稲田大学 法学士
- 英国バーミンガム大学院 MBA (経営学修士)
- CIMA (英国管理会計士)
- 愛知県産業振興機構「国際アドバイザー」&「経営技術専門家」
- デンマーク外資日本法人にて EBITA を 3 倍に成長させ過去最高益を達成
- 外資系企業日本法人代表・日系オーナー企業グループ経営統括の経験
- 産業機器・B2B 分野で 20 年以上の経営実務
- M&A 事業統合/事業再生/経営改善/海外折衝/製造デジタルに強み

【会社概要】

- 社名 : Metric Japan Inc. (メトリックジャパン株式会社)
- 所在地 : 愛知県知多郡東浦町
- 設立 : 2026 年 2 月 9 日
- 資本金 : 3 百万円
- 代表取締役 : 田中 重徳
- Web : www.metricjapan.com



【メトリックジャパンについて】

Metric Japan は、MBA × CIMA × 経営実務 × 製造業 × 外資 × オーナー企業 × デジタルという希少なハイブリッド知見を活かし、外資系企業日本子会社・日本の製造業に「経営の実行フェーズ」を支援する実行型コンサルティング会社です。

戦略を描くだけではなく、現場に入り、意思決定を支え、仕組みが自走する状態まで伴走することを特徴としています。

【提供サービス】 経営課題に向き合う実行型ビジネスコンサルティング

1. サバイバル支援（社長/CFO /管理部長緊急代行サービス）

48 時間以内の初期診断で優先課題を特定し、3 日以内に経営代行を開始。資金繰り・月次決算・銀行対応を立て直し、管理体制再構築まで伴走。



2. 事業再生支援

不採算原因を徹底分析し、改善シナリオを策定。経営陣と現場を巻き込み、KPI 設定から実行伴走まで行い、黒字化まで支援。



3. 工場デジタル化支援

製造データのリアルタイム可視化、ロット統合ビュー、検査結果連携を構築。AI 処方箋による不良低減と原価改善まで一気通貫支援。



4. 外資系企業日本進出サポート

日本法人立ち上げに必要な行政手続き、管理体制構築、会計・税務・労務の整備を包括支援。海外 HQ との調整や日本市場適応まで一気通貫で伴走。



5. 海外事業開発支援

販売代理店・パートナー開拓から商談推進、契約交渉、プロジェクト管理まで実務レベルで伴走し、海外ビジネスの機会を持続的な事業成長へとつなげる海外事業開発支援。



6. スポット英語交渉支援

海外 HQ・顧客・パートナーとの英語交渉や会議に単発で同席し、論点整理・交渉戦略・合意形成を支援。急な英語対応にも即応。



7. 経営後継者育成支援

次期社長・役員候補に対し、戦略思考・財務・KPI・PDCA を実務ベースで指導。意思決定力を鍛え、事業承継後も自走できる経営体制を構築。



8. 価格転嫁交渉支援

原価上昇要因をデータで整理し、取引先との価格交渉を支援。製造業特有の論点を踏まえ、合意形成まで実務的に伴走。



9. モノづくり補助金申請書作成支援

設備投資の狙い・効果を整理し、採択されるストーリーと数値根拠を構築。現場ヒアリングから申請書作成まで一貫して支援。



10. M&A DD 及び PMI (買収前デューデリジェンス&買収後の統合)

買収前の財務・事業・組織 DD を実施し、リスクと価値を可視化。買収後は PMI を主導し、管理体制構築・シナジー創出まで一貫して伴走。



11. 経営改善支援（戦略×予算×製品原価×KPI×フォーキャスト）

戦略と予算を連動させ、製品原価・KPI・ローリングフォーキャストを統合管理。経営と現場の断絶を解消し、利益改善につながる仕組みを構築。



12. 経営顧問（月次継続型）

月次で KPI・予算・原価・資金繰りをモニタリングし、経営課題を継続改善。経営会議運営から管理体制の定着まで、長期的に伴走。



13. スポット経営相談

経営課題の整理、意思決定の論点提示、改善の優先順位付けを単発で支援。資金繰り・組織・原価・戦略など幅広いテーマに即応。



【メトリックジャパンの強み】

- 戦略だけでなく、実行フェーズまで責任を持つ
- 透明性の高い見積・実費算定
- 愛知拠点で製造業・B2B に強い

【お問い合わせ】

E-mail : info@metricjapan.com (初回 60 分無料相談受け付け中)

※経営課題が明確でなくても構いません。現状整理からご一緒にいたします。